



Malizen

263 Avenue Général Leclerc
35042 Rennes

Business Developer BtoB

Situé à Rennes - Type de contrat : CDI

Le futur de la cybersécurité doit être humain ! C'est la mission que nous nous sommes donnée chez Malizen : augmenter la performance des équipes cyber en développant des technologies innovantes au service de l'intelligence humaine.

Nous simplifions le quotidien des équipes cyber grâce à ZeroKit, notre plateforme all-in-one pour analyser, comprendre et trier efficacement toutes les données cyber. Notre "secret sauce"? Un savant mélange de Data Sciences, de DataViz et de Machine Learning. Ca c'est pour le produit ! Notre force c'est aussi une équipe engagée et dynamique qui contribue tous les jours à simplifier le quotidien des équipes cyber.

Tu veux rejoindre une start-up innovante et participer activement à son succès? Ça tombe bien, on recherche notre futur Business Developer !

– Tes futures missions ? –

Tu es le moteur du développement commercial de Malizen. Ton rôle consiste à déployer ZeroKit au sein des équipes cyber de Grands Comptes, en particulier:

- Identifier et générer des leads qualifiés pour décrocher des rendez-vous.
- Maîtriser l'organisation des Grands Comptes et construire des relations commerciales fortes.
- Maîtriser l'ensemble du processus Sales de la prospection à la contractualisation, en passant par le suivi des phases de POC.
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe technique pour réussir les phases de déploiement.
- Optimiser les playbooks de Sales et de déploiement.
- Etablir tes forecast et ton reporting.

Au-delà de ces missions, tu as un rôle clé dans la définition de la stratégie Sales et dans l'analyse des opportunités marché en lien avec Chris, co-fondateur et CEO de Malizen.

– Tu corresponds au profil ? –

On recherche une personne qui aime vendre, qui a envie de s'engager dans l'aventure Malizen et qui partage notre philosophie: "La technologie doit devenir invisible pour se mettre au service de l'intelligence humaine."

- Tu as une première expérience technique ou commerciale réussie dans le domaine de l'IT en BtoB.
- Tu aimes les nouvelles technologies et la cybersécurité.
- Tu aimes évoluer dans un environnement start-up où les challenges sont quotidiens!
- Tu es dynamique et persévérant(e).
- Ta communication est fluide à l'oral comme à l'écrit, en français et anglais.

– Pourquoi rejoindre l'aventure Malizen ? –

Tu veux nous aider à construire le futur de la cyber ? Nous sommes une des rares entreprises en cybersécurité qui ne se focalise pas sur les services mais qui apporte des solutions technologiques disruptives pour simplifier le quotidien des équipes cyber.

Tu recherches de nouveaux défis ? Tu as envie d'apprendre et de te dépasser? Tu nous rejoins en tant que premier BizDev avec un rôle central dans le développement de Malizen et des perspectives d'évolution équivalentes.

Malizen, c'est aussi une équipe dynamique et créative ! Quelques unes de nos passions: la cuisine, le punk, the Office... Hâte de découvrir et partager tes hobbies.

– Côté pratique –

- Contrat : CDI
- Démarrage : ASAP
- Localisation : Rennes et télétravail
- Rémunération (fixe + variable) selon ton expérience